

VMware Forum, de la virtualización al cloud computing

‘Las empresas ya no ven a VMware como una compañía de virtualización, sino de computación en la nube, con una visión clara para el presente y el futuro’, señala Patricia Montanelli, Senior Systems Engineer en VMware. La compañía está realizando el VMware Forum 2011 en Argentina (7 de septiembre), Perú (20 de septiembre) y Brasil (7 de octubre), luego de su paso por México, Chile y Colombia. Allí, destaca su portfolio de soluciones para implementar entornos de nube, ya sean privados, públicos o híbridos.

‘Estamos ampliando nuestra cartera de soluciones; en cuanto a lo más reciente, destaca el Cloud Infrastructure Management

5.0 (CIM 5.0), una suite que incluye vSphere 5, vCenter SRM 5, vCloud Director 1.5, vShield 5.0, y vCenter Operations. Dichas soluciones se basan en la virtualización como el estándar de facto para hacer posible el concepto de nube, ya sea pública, privada o híbrida’, comenta Montanelli.

Y agrega: ‘Estas soluciones le permiten a las empresas dejar de proveer máquinas virtuales a demanda, sin control, sin gestión y sin seguridad, pasando a ser un proveedor de nube, ya sea a través de una nube privada interna segura y adecuadamente gestionada, o a través de una nube pública confiable y escalable, considerando también arquitecturas de nubes híbridas. Las empresas que ya tienen VMware son conscientes que deben disponer de entornos correctamente gestionados, altamente performantes para correr todo tipo de aplicaciones incluyendo las de misión crítica, con capacidades de auto-provisionamiento, cumpliendo las regulaciones del mercado y seguros.’



Patricia Montanelli, Senior Systems Engineer

HP: nuevas soluciones de almacenamiento

HP amplía su portfolio de almacenamiento convergente con HP Peer Motion. Se trata de un nuevo software de almacenamiento federado, que permite eliminar el nivel adicional de las aplicaciones de virtualización que es tradicionalmente necesario y, como resultado, reduce costos, gastos administrativos y riesgos en el nivel del servicio dentro de la arquitectura del centro de datos.

A menos de un año de la adquisición de 3PAR, el vendor también presenta HP P10000 3PAR Storage System, con dos nuevos modelos: el V400 y el V800 (HP 3PAR V-Class). Se trata de un sistema de almacenamiento de misión crítica que soporta, de manera simultánea, cargas de trabajo mixtas, impredecibles y de multi-tenencia en una única matriz de alto rendimiento.

El HP 3PAR V-Class es una tecnología esencial de las nuevas

soluciones HP VirtualSystem, HP CloudSystem y Enterprise Services, que integra hardware, software y servicios para acelerar implementaciones y brindar un paso simple hacia una empresa de nube híbrida y abierta. El sistema elimina la necesidad de adquirir espacio innecesario de discos mediante una mejora completa de la capacidad disponible con una banda ancha tres veces mayor para una conversión de máxima a mínima, lo cual le permite a los clientes trasladar sus datos a volúmenes mínimos más eficientes y lograr así una mayor utilización de la capacidad. También permite identificación y reciclaje de la capacidad de almacenamiento en desuso en incrementos granulares a medida que una aplicación escribe y borra datos con un nuevo motor de ‘nano reciclaje’; y una réplica remota de datos que detecta y elimina el espacio en desuso en volúmenes tradicionales, lo cual reduce la necesidad de red y capacidad remota.

EMC, gran despliegue de sus soluciones VNX

EMC promueve VNX y VNXe, sus plataformas entry level de almacenamiento unificado. El portfolio de productos VNX consolida las principales features de los sistemas Clariion y Celerra en una sola y poderosa familia de soluciones de almacenamiento unificado, escalables a datacenters.

Gustavo Demagistre, gerente de producto de EMC define: ‘Con VNX realizamos una capa de software muy interesante para integrarse con el mundo de aplicativos. Desde la consola de gestión Unisphere, la capa de software se integra en forma nativa con aplicaciones de terceras partes, entonces por ejemplo la compañía desea hacer provisioning de Exchange y lo hace de forma transparente, con un wizard pero basado en las mejores prácticas sobre el software facilitando los procesos para el usuario’ afirma.

‘Justamente con el concepto de almacenamiento unificado, EMC hace referencia a que todos los protocolos están embebidos dentro de la solución, sea usuario de Mac, de Windows o de Linux/Unix todo eso en una sola plataforma. Lo que resta es agregar servidores para que hagan de front end de file servers y sin mencionar que las cajas tiene alta disponibilidad, son dual controller per se, es decir que si, por casualidad, se cae una controladora, el servicio sigue andando’, explica.

Y concluye: ‘Si tomamos nuestra solución VNX más pequeña es auto-implementable por el cliente, no requiere asesoría de un partner o de EMC entonces es un costo de inversión inicial muy bajo. Por ejemplo



Gustavo Demagistre, gerente de producto de EMC

en el caso de cliente que tiene 4 file servers, haciendo un ejercicio a tres años en el que se contempla la renovación de servidores, el mantenimiento de las licencias, el software de clusters más los servers de discos el producto se repaga más rápido que el modelo actual de cliente sin contar la carga operativa de administrar un storage y 4 servidores con un storage que puede auto-gestionarse.’

QualityTech
Tecnología aplicada

SOLUCIONES COMPLETAS EN FIBRA OPTICA

Gabinets modulares para distribución de FO



HUBER+SUHNER

Hitachi, plus en virtualización de almacenamiento

Hitachi Data Systems apunta a ganar terreno con sus soluciones de almacenamiento para optimizar el uso de recursos en los nuevos entornos cloud. Recientemente, realizó el *Hitachi Information Forum México 2011*, donde **Hubert Yoshida**, responsable de definir la dirección técnica de la compañía, señaló: 'Nuestras soluciones de cómputo en nube pueden ayudar a reducir costos de manera significativa, además de ser una alternativa confiable y que permiten la administración de los datos para convertirlos en información útil al momento de tomar decisiones. La base física instalada se mantiene en los mismos niveles de 2003,

mientras que la base virtual aumenta, por lo que se pronostica que, en 2013, ésta última superará a la base física.'

Agregó **Claus Mikkels**, director científico de la compañía: 'La virtualización puede ser la respuesta para mejorar el uso de sus sistemas frente al explosivo crecimiento de datos que enfrentan en la actualidad todo tipo de empresas y cómo, además de una opción atractiva en costos. Los datos hacen mover el mundo, y que la información es la nueva moneda.'

Con la visión de que el TI debe ser virtualizada, automatizada, preparada para el entorno cloud y sustentable, el vendor ofrece



Hubert Yoshida, director técnico

tecnologías que apuntan a mejorar los costos y la agilidad del TI. Con más de 4900 empleados en todo el mundo, la compañía opera en más de 100 países y regiones. Más del 70 % de las empresas que integran el listado *Fortune 100* y más del 80% de las que integran el listado *Fortune Global 100* confían en sus productos, servicios y soluciones.

Solution Box: con Imation, en soluciones de back up

Solution Box comienza a distribuir los discos duros *Memorex Mirror for Backup* (500GB) de **Imation** en Argentina. Se trata de un disco duro portátil para usuarios que viajan o se trasladan frecuentemente.

Afirma **Lía Serrano**, Product Manager Retail de **Solution Box**: 'Este producto promete ser la vedette entre los discos de almacenamiento que existen hoy en el mercado. Su excelente diseño, su peso, precio y calidad hacen del *Memorex Mirror for Backup* un elemento ideal para el uso cotidiano'. **Ariel Abrancato**, responsable de la División Comercial de **Imation** para Argentina y Uruguay, agrega: 'Tenemos plena confianza en **Solution Box**. Nos da tranquilidad contar con su apoyo para la distribución de nuestros productos en todo el país.'



Imation se dedica exclusivamente al desarrollo, fabricación y suministro de medios removibles para almacenamiento de datos abarcando los cuatro pilares de storage: medios magnéticos, medios ópticos, memorias flash y discos duros extraíbles. En 2006, el vendor celebró su 10º aniversario como compañía independiente, con más de 50 años de liderazgo en el sector de almacenamiento de datos, que comenzó con el desarrollo de la primera cinta para computadora en el mundo.

Por su parte, el mayorista posee 4 salas de capacitaciones, destinadas al dictado de cursos técnicos y comerciales en sus distintas soluciones. Además, realiza distintas actividades de Marketing, tanto en la ciudad de Buenos Aires como en el Interior de Argentina, desde seminarios y certificaciones, hasta Road Shows, exposiciones y acciones puntuales de generación de demanda.

AQB: vanguardia en servicios de disponibilidad

AQB es uno de los canales IT del Cono Sur con mayor foco en disponibilidad de la información/storage. Con base en Chile, allí marca vanguardia con soluciones innovadoras. A la vez, está creciendo en Argentina y Perú, donde tiene oficinas. Visitamos su sede central en Providencia, en Santiago, para conocer 'lo nuevo de lo nuevo' en sus servicios de storage.

Italo Peirano, gerente general para Chile: 'Estamos en un buen momento, tomando proyectos más grandes y complejos, saliendo de las soluciones standard con foco en variantes novedosas que marquen diferencia. En realidad nuestra oferta en Chile se basa en dos empresas: **AQB** que toma storage en forma global y **Agitec** que hace foco en servicios online y recupero en tiempo real. Ambas están muy activas.'

'Hay buena demanda en externalización de soluciones de respaldo, administración de la disponibilidad de información, plataformas convergentes. A la vez, estamos impulsando el área de administración remota de operaciones, lo que nos permite atender clientes no sólo de Chile sino también de cualquier país, con gran eficacia.'

'Como especializaciones, brindamos soluciones de disco heterogéneas, respaldo especial de terminales de ejecutivos jerárquicos, ya que estos suelen ser los que menos hacen backup en las organizaciones. También automatización de decisiones con *TSM* de **IBM**, es decir *Tivoli Storage Management*'.

'De aquí en más buscamos levantar



Italo Peirano, en el frente de sus oficinas de Providencia, en Santiago

un poco más el perfil a nivel marketing, que se conozca mejor lo que hacemos. En Argentina somos fuertes en digitalización para broadcasting, segmento que acabamos de lanzar en Perú con un evento especial. Somos proveedores base de **Banco Chile**, **Falabella**, **Walmart**... toda el área de disponibilidad de la información está en firme ascenso.'

Este centro de datos es costoso de operar.



Este centro de datos es eficiente en términos de costos y energía.



Hasta los más pequeños cambios pueden tener un gran impacto en la eficiencia, sustentabilidad y rentabilidad de su centro de datos.

Con sólo instalar algunos sencillos productos e implementar algunas prácticas recomendadas, puede ahorrar miles de dólares en su centro de datos cada año. Si desea mejorar la eficiencia de su centro de datos existente, realizar importantes mejoras o construir un desarrollo de la más alta tecnología el nuevo programa de Anixter —ipAssured para centros de datos— puede ayudarlo a implementar los cambios necesarios para asegurar que su centro de datos esté preparado para desempeñarse en su máximo potencial tanto hoy como en el futuro y sostener la eficiencia en costos y energía.

Visite anixter.com/dchealthcheck y entérese de qué manera puede participar en una evaluación para determinar el estado de salud de su centro de datos.



Productos. Tecnología. Servicios. Distribución Global

Anixter es líder global en la distribución de productos para seguridad y comunicaciones, cables eléctricos y electrónicos y cables especiales, sujetadores y otros pequeños componentes. Ayudamos a nuestros clientes a especificar soluciones y tomar las decisiones de compra con la mejor información acerca de tecnología, aplicaciones y estándares relevantes. En todo el mundo brindamos nuestros innovadores servicios de administración de cadena de suministro para reducir los gastos de producción e implementación de nuestros clientes.

10A00320 © 2011 Anixter Inc.

ANIXTER

anixter.com
anixtersoluciones.com



>> IDC Cloud Solutions Roadshow Cono Sur 2011

De la abstracción a los proyectos concretos



Gerardo Dall'Orso, gerente de sistemas de Molinos Río de la Plata; Martín Legnoverde, CIO de Autocosmos.com; Ricardo Villate, VP Research & Consulting de IDC Latin America; Juan Pablo Seminara, Senior Analyst Enterprise Hardware Research de IDC Latin America; Laura DuBois, Program VP de IDC WW, y Alejandro Oliveros, Senior Advisor de IDC Latin America

Más de 250 profesionales participaron del *Cloud Solutions Roadshow*, que la consultora IDC realizó en Santiago de Chile y Buenos Aires. El evento con el auspicio de los 'titanes' del universo IT como APC, Cisco, Dell, Entel Chile, HP, Microstrategy, NetApp, Synapsis y Telecom Grandes Clientes.

En Chile, Marcelo Leiva, analista de Software y Servicios TI de IDC para dicho Chile, señaló: 'La adopción de servicios Cloud en Chile se encuentra en una de sus etapas iniciales, donde proveedores y la demanda se encuentran; por una parte, definiendo la oferta y, por otro lado, estudiando los riesgos y beneficios. Hemos investigado

los avances en estas prácticas de Servicios TI; qué se ha hecho, cuál es el nivel de aceptación, la promoción que se ha realizado en torno a este mercado por los proveedores locales en Chile y cuáles son las recomendaciones generales, para la adopción de estos servicios'.

Ricardo Villate, VP Research & Consulting de IDC para Latinoamérica, agregó:

'El mantra de Cloud en 2011 es alistarse para implementar. Para ello, las empresas deben aprender a ubicarse en el lugar correcto de la escala de madurez hacia Cloud. Las fuerzas

de mercado harán que en 2011 se alcance el punto en donde Cloud pasa de ser un concepto abstracto a una iniciativa concreta en un número crítico de empresas. IDC explora este punto de no retorno, sus orígenes, sus elementos fundamentales, sus principales consecuencias, y las consideraciones que deben tenerse para alistarse para Cloud'.

Por su parte, Alejandro Oliveros, senior advisor de IDC, advirtió: 'En América Latina, en una encuesta realizada hace sólo 6 meses, investigamos que más del 70% de las compañías encuestadas no entienden el concepto; sin embargo, hay una dualidad, ya que las compañías que sí lo entienden han pasado del 3% hace año y medio al 15% hace seis meses. Entonces, vemos cómo las compañías están haciendo algo



Fernando Beninati, Product Sales Specialist, y Ximena Becerra, Territory Account Manager, ambos de Cisco, junto a Daniel Ravales, de Caja La Araucana



Rodrigo Pérez, de Tecnoera (centro), entre Pablo Ramírez y Cristóbal Fernández, ambos de IT4U



Mario Navarrete y Cristián Zenteno, ambos de Cerámicas Santiago



Cristián Peña, Omar Badillo y Ricardo Villate, todos de IDC



Natalia Vega, Marcos Soto y Lorena Vega, todos de IDC



Francisco Hidalgo y Darío Morán, ambos de Terra



Carlos Cavada y Alex Heillenkotter, ambos de Gildemeister



Abraham Llanos y Jorge Zamorano, ambos de CCU



Pablo Macagno, responsable de Sistemas, y Hernán Guibertí, Project Leader, ambos de Sancor



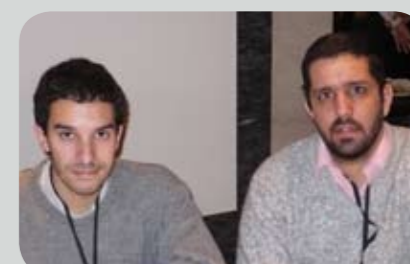
Emilio Ogando, CTO de Ledesma, junto a Juan Pablo Veiga, ejecutivo de cuentas, y Andrés Covas, responsable de Marketing, ambos de Telecom Argentina



Luis Hugo Anselmo, jefe de sistemas de Casasco; Laura Lederman, responsable de sistemas de CILFA; Jorge Lascorz, presidente de la Asociación Argentina de Dirigentes de Sistemas, y Claudio D'Agostino, gerente regional de Quad Graphics



Eduardo Etcheverry, director de Datacenter, y Patricio Cassain, gerente ICT de grandes clientes, ambos de Telecom Argentina



Fernando Salinas, administrador IT de TPC, con Mariano Hugo Rabioglio, administrador de Sistemas de Middleware de Telecom Personal

relacionado. Si bien hay una gran masa de organizaciones que todavía no se están moviendo, los *early adopters* lo están haciendo con gran velocidad. Cuando hablamos de *Cloud*, hablamos de servicios o productos de tecnología que son consumidos en la red en tiempo real. Se trata de servicios que tienen que ser compartidos y estándar, es decir, establecidos en una solución donde varias organizaciones con muchas personas acceden al mismo tipo de servicio. Lo que se ofrece debe ser una solución completa, que se disponga de todos los elementos para dar el servicio completo o llave en mano, y por último debe ser autoservicio, el cliente debe poder acceder al servicio, elegirlo y comparar con otros, pero el proceso debe ser realizado por éste último'.

Arturo Maqueo, Business Development Manager de APC, concluyó: 'Hoy en día mientras se tienen ahorros importantes en los servidores gracias a la virtualización, la infraestructura debería seguir la misma línea pero no lo hace. El aire acondiciona-

do se tiene un problema más grave, como se inunda la sala completa, es muy difícil empezar a apagar de manera gradual las máquinas de aire y esto representa costos operativos muy fuertes dentro del centro de datos.



En Sapphire Technologies nos especializamos en Servicios de Outsourcing de IT, Búsqueda y Selección y Provisión de Personal para sectores de Tecnología y Sistemas. Trabajamos para el crecimiento de su negocio y con el respaldo internacional de Randstad.

ROSARIO: Sarmiento 991 (S2000CMO) - Tel. (0341) 410-5100
BUENOS AIRES: Av. Corrientes 1898 - Tel. (011) 4124-3200 int. 2261 - CABA
y sucursales en todo el país. info@sapphire-tech.com.ar - www.sapphire-tech.com.ar





>> Cisco, VMware y NetApp, juntos en Mega Trends 2020

NetApp, VMware y Cisco acaban de presentar *FlexPod*, en *Mega Trends 2020*. El evento contó con 50 personas muy específicas: CIOs, responsables de infraestructura IT y de redes de máximas compañías (como se ve en las fotos). Se trata de una solución para datacenters, armada en conjunto con soporte de las tres, que combina networking, cómputo y almacenamiento en una infraestructura compartida y soporta múltiples aplicaciones y cargas de

trabajo para ayudar a los partners a acelerar y simplificar la transición de sus clientes hacia la nube.

Para lograr un mayor soporte para sus clientes, las tres compañías han construido un nuevo *Unified Support Lab*, donde los ingenieros de soporte pueden reproducir entornos de clientes, diagnosticar problemáticas y rápidamente resolver casos de clientes. Esto fortalece aún más el modelo de soporte cooperativo global de 24 horas que las tres empresas desarrollaron para ofrecer a los clientes una respuesta racionalizada para identificar y resolver potenciales problemáticas relacionadas con *FlexPod* para VMware y los diseños de arquitectura Secure Multi-tenancy.

Cristian Oshiro, responsable comercial de NetApp para Bolivia, Paraguay, Uruguay y Argentina



Sergio Cardone, Systems Engineer de NetApp; Ezequiel Aiello, Business Developer Manager Data Center & Virtualization de Cisco Systems; y Andrés Giarletta, Senior Partner System Engineer de VMware

guay y Argentina, comentó: 'Se trata de un producto realmente innovador; es lo que se viene en materia de Cloud Computing. NetApp hoy tiene el 20% del mercado de storage y está ganando por funcionalidades, no por fuerza de marca. Es realmente un especialista *high end*. En general, hay un gran interés por parte de las empresas en soluciones de infraestructura de TI flexibles, seguras, escalables y altamente funcionales que ayudan a las compañías a lograr una mayor eficiencia y a reducir costos.'

Agregó **Ezequiel Aiello**, Business Developer Manager Data Center & Virtualization de Cisco Systems: 'Cuando Cisco ingresa en un área, se dedica a full y termina siendo líder, dictando las reglas del negocio. Venimos creciendo muy bien en Argentina y Chile'. **Andrés Giarletta**, Senior Partner System Engineer de VMware: 'Tenemos el 64% del mercado de virtualización, y lo mismo lo trasladamos a Cloud Computing. Es nuestro foco, no hacemos otra cosa y por eso se brinda máxima especialización.'

Sergio Cardone, System Engineer de NetApp, 'Entel Chile es un caso modelo de la iniciativa en conjunto, que comenzó hace dos años. Incorporó la plataforma UCS de servidores Cisco y, por separado, había elegido a NetApp para storage y VMware como solución de virtualización/cloud; ahí comprobamos en la práctica lo bien que podíamos complementarnos. La telco ha armado una arquitectura de nube pública donde a los dos meses de adquirida, ya comenzó a sumar clientes corporativos haciendo correr aplicaciones virtuales: bancos, etc.'



Fernando Agostino, director de TI de Prosegur para Latinoamérica Sur; Damián Carlomagno, jefe de Tecnología y Procesamiento de Octomind; y Cristian Oshiro, responsable comercial de NetApp para Bolivia, Paraguay, Uruguay y Argentina



Alejandro Spano, gerente de sistemas de TV salud; Leonardo Milher de Cisco, Jorge Daldeo, jefe sistemas de Construcción de Vivienda para la Armada, Juan Couce, jefe de proyectos y obras, Aeropuertos Argentina 2000



Ricardo Crivaro de Siemens IT, Rubén Perles, tecnología corporativa, y Claudio Marzocchini, desarrollo de servicios de red, ambos de Telefónica; Laura León y Esteban Chilo, área telecomunicaciones del Ministerio de Economía y Producción



Alejandro Arnaiz, Seguridad IT de Banco Santander Río, Fabián Domínguez, ahora con foco en datacenter, en Cisco; Marcelo López Cosmitz, responsable de sistemas de Eras (agua y saneamiento)



Carlos Finkel; Gustavo Loreto y Roberto Sala, ambos de Gestión de Puestos de Trabajo, Dirección Real State, Telecom

¿Cómo reducir el 15% de los costos de mi centro de datos?

Seleccionado InfraStruxure, y su triple promesa: disponibilidad 24/7/365, velocidad, y reducción de costos mediante máxima eficiencia.

Presentamos la nueva generación de InfraStruxure

Sin importar si su organización acaba de adquirir otra empresa o se esta sumando a la virtualización para racionalizar el uso de la energía, es un hecho que su infraestructura TI necesita de mayores capacidades. Es probable que su actual infraestructura del centro de datos no pueda hacer frente a esta evolución en los negocios. Es aquí donde entra la reconocida infraestructura para centros de datos escalable y de alto desempeño de APC by Schneider Electric™. Solo InfraStruxure™ puede garantizar que su centro de datos podrá adaptarse de manera efectiva, eficiente, y rápida a los constantes cambios de negocio, convirtiéndolo en el héroe de la compañía. Aún mejor, tendrá la capacidad de monitorear y gestionar de manera proactiva su centro de datos, garantizando así el alto desempeño de la empresa en todo momento.

¡Un centro de dato InfraStruxure significa mayor rentabilidad!

Decimos que un centro de datos InfraStruxure representa mayor rentabilidad, ¿pero qué significa esto para usted? La respuesta es sencilla. Un centro de datos incrementa su rentabilidad cuando: se encuentra disponible las 24/7/365, opera a su máximo desempeño en todo momento, tiene la capacidad de crecer a la par con su empresa sin tener que esperar por contratiempos logísticos, incrementa de manera continua la eficiencia energética de su negocio—desde la planeación y a lo largo de toda su vida útil. Aún mejor, InfraStruxure es una solución integral diseñada a la medida y capaz de dar respuesta a las necesidades de su negocio en el futuro.

La triple promesa de InfraStruxure

InfraStruxure cumple nuestra triple promesa de máxima calidad, garantizando así la más alta disponibilidad; velocidad, garantizando una alineación rápida y sencilla de las TI con las necesidades del negocio; y reducción de costos mediante mayor eficiencia energética. ¿Hay alguna otra forma de incrementar la rentabilidad de su negocio que no sea mediante la calidad, velocidad, y reducción de costos—y de manera simultánea?



¡Conviértase en el héroe de su negocio!
Aprenda a optimizar el valor de su negocio, descargando GRATIS el informe técnico de APC # 117.
Visite www.apc.com/promo Código 69085d

InfraStruxure

Los centros de datos InfraStruxure le facilitarán:

- 1) Ordenar grandes densidades
- 2) Enfriamiento fácil y rápido
- 3) Monitorear amenazas
- 4) Escalar, no limitar
- 5) Administración centralizada
- 6) Modelos de capacidad flexibles
- 7) Impulsar a la par negocio y TI
- 8) Gestionar equipos rápidamente
- 9) Optimizar fiabilidad y eficiencia
- 10) Crecer a la par del negocio

APC
by Schneider Electric