



EMC amplía su programa de canales

EMC expande su programa *Velocity* para darles mayor oportunidad de rentabilidad a sus socios del canal. **Loreto Serrano**, gerenta de Canales para Cono Sur, comenta: 'La nueva versión del programa incluye nuevas opciones de especialización y categorías para obtener una diferenciación por especialidad en alguna de las tecnologías de EMC'. El programa ahora comprende la certificación del socio a lo largo de 4 nuevas especialidades esenciales: Consolidación, Consolidación Avanzada, Backup y Recupero, Gobernabilidad y Archivo. A mediados de 2011, se prevé la integración de las soluciones de seguridad *RSA* a *Velocity*. También se simplificarán los procesos diarios de los socios en áreas como administración comercial con el cliente, generación de futuros negocios, premios acumulados, registración de acuerdos y oportunidades de servicio.

Explica **Serrano**: 'A partir del 1º de enero, se hace efectivo el nuevo programa, que ahora comprende 4 niveles de socio; el *Affiliate*, orientado al segmento SMB, al que se le exige un cierto volumen de ventas anual y entre 3 y 5 horas de estudio en línea; el nuevo nivel de afiliado *Elite*, que tiene la oportunidad de incrementar sus márgenes mediante la capacitación y la certificación a fin de ofrecer en sus servicios un valor

agregado, sobre la base de tecnología EMC; luego el segmento *Premier*, al que se le exige una certificación técnica y acreditaciones comerciales; y, por último, *Signature*, el segmento más alto, al que se le exigen dos especialidades'.

Recientemente, el vendor organizó el primer EMC Partner Summit de la Ar-



Los principales socios de negocios, a pleno en La Posada de los Pájaros, en la ciudad de Tandil

gentina, en la ciudad de Tandil. El evento contó con la participación de 32 invitados, entre los cuales se encontraban ejecutivos de **EMC, VMware, Cisco, Iomega y Discotecna**.

TelexTorage, el mejor partner de EMC en Cono Sur

TelexTorage acaba de recibir el premio del año por *Mejor Partner de Cono Sur* en el *EMC Latin America Partner Council*, que se celebró recientemente en San Juan, Puerto Rico. **Mariano Denaro**, presidente de **TelexTorage**, comenta: 'Este premio es un orgullo para toda nuestra gente en TelexTorage, pero es más que la distinción de un partner, se trata de la confirmación de un rumbo que hace tiempo venimos construyendo en un mercado con muchas posibilidades pero con una coyuntura muy compleja'.

'Así como en 2009 nos anticipamos y fuimos los pioneros en incorporar las nuevas tecnologías de duplicación, que luego **EMC** consolidó al adquirir **Datadomain**, una vez más acertamos en marcar una tendencia con la incorporación de nuevas



Mariano Denaro, presidente de TelexTorage, recibe el premio de manos de Loreto Serrano y Marcelo Fandiño, Country Manager de EMC para Cono Sur

tecnologías. En 2010, estas soluciones fueron nuestro producto insignia consolidando nuestro liderazgo en la comercialización de storage y el galardón recibido es un reflejo fiel de esta política', señala.

Imation, respaldo en cinta para información crítica



Ariel Abrancanto, de la división comercial de la empresa para Argentina y Uruguay

que estén utilizando cintas originales en marco de una batalla contra las empresas

Imation impulsa su portfolio de soluciones de almacenamiento en cinta, digital y móvil con el objetivo de adaptarse a las necesidades de sus clientes. Además, se encuentra auditando clientes que tengan dudas de la procedencia de sus cintas para garantizar

que venden cintas adulteradas.

Ariel Abrancanto, de la división comercial de la empresa para Argentina y Uruguay, explica: 'Gracias a nuestra variedad en los productos, hoy podemos brindar soluciones tanto al sector de gobierno como también empresas privadas. Con la línea *Imation Defender* tenemos implementaciones en las Fuerzas Armadas, justicia y defensa civil. Es decir, esta línea de productos es ideal para aquellos que necesiten trasladar información crítica con la máxima seguridad, ya que cuenta con un sistema de reconocimiento de huella biométrica y contraseña. Los pen drive-USB van desde los 8GB hasta los 32GB

y se pueden configurar hasta 8 perfiles de usuarios. La línea de hard drive tiene la capacidad de 500GB y se pueden configurar hasta 20 perfiles distintos.

'Por otro lado nos encontramos impulsando también la línea *DataGuard RF*, ideal para quienes cuentan con grandes librerías de cintas ya que posee un scanner con la tecnología RFID. A su vez, la gama *LTO* continúa con su routemap y se estima que para mediados de 2011 contar con *LTO 6*. Sumada a la línea *Imation RDX Storage System*, plataforma muy sustentable con capacidades que van desde los 160GB hasta 640GB'.



Asegurar la performance de sus aplicaciones críticas de negocio puede ser su principal desafío.

La familia de soluciones de almacenamiento Hitachi Adaptable Modular Storage 2000 le permite eliminar los cuellos de botella, evitar las caídas de sistema inesperadas y reducir la complejidad.

A través de tres modelos diferentes: AMS2100, AMS2300 y AMS2500, le ofrece:

- Interoperabilidad con las principales aplicaciones (incluyendo VMware, Microsoft y Oracle, entre otras).
- Confiabilidad superior, garantizando el 99.999% de disponibilidad de los datos.
- Mayor flexibilidad con la posibilidad de elegir entre distintos tipos de discos, incluyendo la opción de memoria flash de alta performance.
- Hitachi Dynamic Balancing Controller para evitar la sobrecarga operativa ante picos de actividad o cambios en la demanda.
- Ahorro energético mediante la detección de discos inactivos en forma inteligente.
- Aprovisionamiento dinámico (Thin provisioning) incorporado.
- Rendimiento superior, funcionalidad y capacidad de clase empresarial a un precio accesible.



Familia Hitachi AMS 2000



Contáctese con nosotros y conozca mayores detalles de esta propuesta:

Redes y Distribución SA – Distribuidor de Hitachi Data Systems: 4896-9800
ventas@rydsa.com.ar – Cuba 2777, Ciudad de Buenos Aires.

HITACHI
Inspire the Next

100 años de Hitachi en el mercado

Hitachi Data Systems Corporation celebró los 100 años del Grupo Hitachi con la *Hitachi Information Forum 2010*, una iniciativa que forma parte de una serie de encuentros organizados en más de 40 ciudades en el mundo tales como Nueva York, San Pablo, Londres, París y Beijing, entre otras. En Argentina, el evento contó con la participación de más de 150 ejecutivos, entre clientes y socios de negocios, entre los que se destacaron **Brocade**, **VMware**, **Commvault**, **Symantec** e **Intel**, además de sus canales de distribución locales como **RyDSA**, **Logicalis**, **Tao-IT** y **Systemscorp**.

Para esta celebración, visitaron Argen-

tina **Lee Abrahamson**, director Sr. Administración de Almacenamiento, Soluciones y Productos para América, y **Peter Sjoberg**, director Sr., Archivo, Contenido y Soluciones Cloud, ambos especialistas de **Hitachi Data Systems** quienes señalaron: 'El centro de datos se está transformando en un eficiente y flexible centro de información, ya que puede rápidamente adaptarse a las necesidades cambiantes del negocio y permitir un crecimiento en tres dimensiones: capacidad, performance y conectividad'.

'Basada en su visión estratégica que sostiene que la tecnología informática debe ser virtualizada, automatizada, preparada



Lee Abrahamson, director Senior Administración de Almacenamiento, Soluciones y Productos de Hitachi Data Systems para América; Jaime Villanueva, gerente de Canales y Alianzas de VMware; Daniel Scarafía, gerente de Canales de Hitachi, y Peter Sjoberg, director Senior Archivo, Contenido y Soluciones Cloud de Hitachi Data Systems

para ser implementada en entornos 'cloud' y sustentable, Hitachi Data Systems ofrece soluciones integrales que permiten alinear los objetivos de negocios con una infraestructura de mayor rendimiento para optimizar el retorno de la inversión en los activos de TI existentes'.

Oracle optimiza los entornos de cinta de los sistemas mainframe



John Fowler, VP ejecutivo de Systems de Oracle

Con el objeto de ampliar el liderazgo en el mercado de sistemas empresariales de cinta, **Oracle** presenta *StorageTek Virtual Library Extension (VLE)*, la primera oferta altamente escalable del sector para la segunda camada de almacenamiento de disco que optimiza el procesamiento de las cintas en sistemas mainframe. De esta manera, el vendor duplica la escalabilidad del disco duro para aumentar el rendimiento y adaptarse a las cargas

de trabajo en aumento, y multiplica por 5 la disponibilidad de las soluciones de cinta para sistemas mainframe de **IBM**, lo que garantiza a las empresas el nivel de confiabilidad que sus clientes exigen.

Comenta **John Fowler**, VP ejecutivo de Systems de **Oracle**: 'Desde sus comienzos hace más de 40 años, el negocio de almacenamiento de mainframe de *StorageTek* ha sido una fuerza impulsora para generar innovación en el sector. Este enfoque innovador de almacenamiento estratificado de mainframe ofrece a los clientes una manera de mantener los datos en el disco a un bajo costo y por un período mucho más largo, aprovechando al máximo ahorros a largo plazo en términos de costo de cinta'.

NetApp: nueva solución de infraestructura compartida

Fuertes novedades trae **NetApp** a la región. Por un lado, está lanzando *FlexPod Data Center Solution*, una plataforma para acelerar el camino al cómputo en la nube en las empresas. Por otro, acaba de presentar *Data ONTAP 8*, una solución completa de infraestructura TI compartida. Comenta **Matt Gharegozlou**, director para Latinoamérica y Caribe: 'Estamos en una etapa de importantes lanzamientos en la historia de la compañía. El ritmo actual de los negocios, el crecimiento exponencial de la información y un cambio en el mercado de arquitecturas en silos a infraestructuras de TI compartidas están haciendo que los clientes se replanteen su aproximación a las TI'.

Agrega **Cristian Oshiro**, gerente para

Argentina, Uruguay, Paraguay y Bolivia: 'Somos pioneros en arquitectura unificada, pues se trata de la primera solución unificada de almacenamiento de la industria. Estos lanzamientos constituyen una nueva etapa en la historia de la compañía, en la que estamos bien posicionados para seguir ganando mercado en 2011'.

Basada en arquitectura de 64 bits, *Data ONTAP 8* ofrece rendimiento mejorado, modos duales integrados y capacidades de procesamiento avanzado para entornos hardware de próxima generación multinúcleo. Mediante clusters multimodo de hasta 24 nodos, los clientes pueden dimensionar hacia arriba y hacia abajo fácilmente desde sistemas de gama baja a sistema de gama



Matt Gharegozlou, Latinoamérica

alta.

En cuanto a *FlexPod*, se trata de una solución conjunta con **Cisco** y **VMware**. Es una plataforma completa y pre-configurada, que incluye estructura de soporte. Concluye **Gharegozlou**: 'Es una solución de real vanguardia, muy atractiva para las empresas que apuntan a liderar la carrera hacia la nube, en especial los service providers...'

DACAS
Distribuidor Mayorista de Valor Agregado



La solución integral para tus proyectos

3CX Alcatel-Lucent Allied Telesis Avocent

BOSCH Cyberoam elbox E.T.N

FORTINET GABITEL HUAWEI Micronet

MultiTech Systems OPTENET Panasonic ideas for life PANUIT

Radiatel SIEMENS Welltech XTERA

En DACAS encontrarás

- Atención Personalizada
- Staff Altamente Capacitado
- Servicio Pre-Post Venta
- Disponibilidad de Stock local
- Amplia gama de Soluciones
- Capacitación Permanente al Canal
- Logística
- Servicio de RMA
- Soluciones end to end

Dacas S.A.: Nuñez 3481 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - (54-11) 4545-3900 - e-mail: ventas@dacas.com
Dacas Uruguay S.A.: Durazno 875 - Montevideo - (598-2) 900-7784 - 901-5696 - e-mail: montevideo@dacas.com
DACAS, CORP.: 10801 NW 97 ST. #11- Miami, FL 33178 | 1-888-357-6552 | dacascorp@dacas.com

www.dacas.com