

HP: nuevas soluciones de Colaboración y Consolidación para PyMEs

HP presenta un conjunto de nuevas soluciones de TI para PyMEs. La oferta incluye productos de comunicación, colaboración, almacenamiento y de redes, además de servicios en línea. La nueva plataforma apunta a que las PyMEs protejan sus datos con eficiencia, optimicen la administración de sus operaciones, agilicen sus comunicaciones y operaciones al mismo tiempo que implementan rutas más eficientes al

mercado a fin de ampliar sus oportunidades de negocios.

En cuanto a optimización de operaciones internas y productividad, el vendedor brinda a las PyMEs con tecnología, servicios, programas y colaboraciones que aumentan las eficiencias en sus organizaciones. Estos incluyen: *Tienda de Descarga HP*, que ofrece acceso rápido a los servicios premium de soporte HP sin

Con Solution Box, en impresión



Pablo Guatelli, socio-gerente

Solution Box, mayorista con creciente presencia en Cono Sur, acaba de incorporar a **HP** a su portfolio de marcas. Ambas compañías firmaron un contrato por el medio del cual la primera se alza como distribuidor de valor agregado para los productos de *Imaging & Printing* de la segunda. **Pablo Andrés Guatelli**, gerente de Product Managers de **Solution Box**, comenta: 'Nues-

tra intención es trabajar en nichos de valor, salir del commodity, desarrollar y atrapar las oportunidades a través de las herramientas que brinda **HP**'.

'Imaging and Printing será nuestro alcance y, desde allí, intentaremos recorrer un nuevo camino con nuestros canales, integradores y resellers. Desde las printers lasers, pasando por los plotters o impresoras de gran formato, por los scanners y las impresoras especializadas en oficinas, nuestro objetivo es desarrollar negocios de valor, a través del conocimiento de las distintas oportunidades, las capacitaciones, los seminarios y, desde nuestro lado, la especialización.'

Dell: nueva alianza con Microsoft para servicios de nube

En la Conferencia Mundial de Socios de **Microsoft**, **Dell** firmó una alianza estratégica por la que utilizará la plataforma *Windows Azure* para desarrollar y proveer servicios de nube de próxima generación. La misma permitirá a **Dell** proveer servicios de nube privados y públicos para **Dell** y sus clientes empresariales, públicos, y de negocios pequeños y de mediano tamaño. La compañía también trabajará con **Microsoft** para desarrollar un dispositivo de plataforma *Azure* impulsado por **Dell** para que las organizaciones empresariales lo operen en sus centros de datos.



Dell Data Center Solutions (DCS) ha estado trabajando con **Microsoft** para construir e impulsar la plataforma *Azure* desde su lanzamiento. **Dell** apalancará la visión que ha obtenido como socio primario de infraestructura para asegurar que el dispositivo de *Azure* impulsado por **Dell** esté optimizado en cuanto a poder y espacio para ahorrar en costos operativos continuos, y el desempeño de servicios de nube a alta escala.



Dell Services comenzará a implementar la salida al mercado del dispositivo de producción limitada de plataforma *Azure* para albergar nubes públicas y privadas para sus clientes, apalancando su experiencia de industria vertical en proveer opciones para la eficiente entrega de hosting de aplicaciones flexibles y operaciones TI. **Dell Services** también proveerá servicios de consultoría, migración de aplicaciones, y servicios de integración e implementación.



necesidad de un contrato anual y permite a los clientes la opción de seis servicios de soporte y colaboración con pago por uso, incluyendo *HP SmartFriend Assistance* y *HP Performance Tune-up Service*; el *HP PC Helpdesk* y *Windows 7 Onsite Upgrade Service*, que simplifican las operaciones con soporte de instalación técnica remota y en el sitio, y migración de sistema operativo; y el software *HP Insight Remote Support* reduce los riesgos al detectar problemas potenciales durante la instalación de software u operación a través de un nuevo Recurso de Integridad de Dispositivo.

La oferta incluye el *HP 48Upper*, que aumenta la productividad para negocios medianos a través de un servicio en línea que permite que los profesionales de TI administren todos los procesos que componen TI, y los *HP Financial Services*, la división de servicios de administración del ciclo de vida y arrendamiento de activos de la compañía, que ofrece a las PyMEs un amplio rango de soluciones totales de financiamiento.



Denwa
Phone System for the Next Generation

SOLUCIONES IP
System-net sigue innovando, con una nueva solución IP para estar mejor comunicados.

system-net

(Distribuidor mayorista de redes)
Sarmiento 1971 | (1044) | Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: 4952 2002 | info@system-net.com.ar